

¿Cómo afectará el brexit al sector del calzado?



A finales del pasado mes de junio, **Reino Unido** celebró un referéndum para reconsiderar su permanencia dentro de la **Unión Europea (UE)**. Una mayoría de británicos (el 52 por ciento del escrutinio) votó a favor de dejar de ser Estado miembro. Varios meses después las consecuencias que tendrá la salida de Reino Unido de la UE siguen siendo impredecibles. Por el momento, todavía ni tan siquiera se ha fijado una fecha para iniciar la desconexión del Reino Unido, que no será antes de 2018, y el desconcierto en torno a este asunto es tanto que se desconocen sus consecuencias. Las primeras víctimas del referéndum son el primer ministro británico, que hubo de dimitir; una libra esterlina en caída libre, y las Bolsas europeas, que se descalabraron sin recuperación inminente.

En este contexto, según un informe de **Standard & Poor's**, España es el país de la UE con más exposición al brexit, por encima de **Francia, Alemania e Italia**. ¿Pero cómo afectará al sector del calzado? El británico es uno de los mercados de referencia para la industria española del calzado. En concreto, es el cuarto destino de nuestras exportaciones de calzado: en 2015 Reino Unido compró casi 10 millones de pares de zapatos españoles por un valor superior a 238 millones de euros. Solo en los últimos cinco años, las ventas de calzado español con destino a Reino Unido han aumentado un 38 por ciento en cantidad y un 54 por ciento en valor. La previsible reinstauración de aranceles a la exportación hace pensar que, cuando se haga efectivo el abandono de Reino Unido del mercado común europeo, las ventas de calzado a este país se verán perjudicadas con sobrecostes adicionales. No obstante, no está claro que las aduanas británicas vuelvan a imponer aranceles a los productos europeos cuando se confirme su salida de la EU. No son pocos los expertos que prevén que Reino Unido optará por permanecer en el Espacio Económico Europeo pero sin formar parte de la Unión Europea, de igual manera que ya lo hacen países como **Islandia, Liechtenstein y Noruega**.

El británico es uno de los mercados de referencia para la industria española del calzado. En concreto, es el cuarto destino de nuestras exportaciones de calzado



DE INTERÉS para el Sector

CENTRO TECNOLÓGICO DEL CALZADO DE LA RIOJA

[Desde un punto de vista general](#), el mercado británico es el segundo mayor importador de calzado del mundo, solo superado por los Estados Unidos. El pasado año compró en el extranjero un total de 749 millones de pares, fundamentalmente de China, país de procedencia del 70 por ciento de las importaciones británicas de calzado.

«Los fabricantes británicos de calzado están preparados para afrontar un aumento de la demanda interna»

Para **John Saunders**, director de la Asociación del Calzado Británico ([BFA](#)), «todavía es muy pronto para decir con certeza lo que a largo plazo efectos supondrá el brexit para el Reino Unido y para la economía global». Saunders opina que la salida del Reino Unido de la Unión Europea, más que un problema para el sector británico de calzado, puede convertirse «en una oportunidad». «Los fabricantes británicos de calzado están preparados para afrontar un aumento de la demanda interna», explica. Al mismo tiempo, la debilidad de la libra esterlina ayudará a las empresas británicas más exportadoras.

Fuente: [Revista del Calzado](#) 26.08.2016